

ТОПЛИВНЫЙ ЖУРНАЛ

Тематическое
приложение
к газете
«Нефть Приобья»

ДВЕ ЧЕСТНЫЕ ЗВЕЗДЫ

стр. 7

История

СЕКЦИИ «СБЫТ НЕФТЕПРОДУКТОВ» – ДВЕНАДЦАТЬ ЛЕТ



Идёт отсчёт второго десятилетия работы секции «Сбыт нефтепродуктов» ежегодной научно-технической конференции молодых учёных и специалистов ПАО «Сургутнефтегаз».

Об истории названной секции и достижениях молодых специалистов газете рассказал начальник управления по координации сбыта нефтепродуктов ПАО «Сургутнефтегаз» Виталий ГУКЕНГЕЙМЕР.

– Виталий Рудольфович, как было начало научной работы в сбытовых предприятиях?

– Предложение о создании секции «Сбыт нефтепродуктов» было инициировано в 2007 году нашим управлением, инициатива была поддержана куратором управления Николаем Викторовичем Киселёвым и представлена на утверждение организационного комитета по проведению XXVIII научно-технической конференции молодых учёных и специалистов ОАО «Сургутнефтегаз». Сама идея возникла у молодого и перспективного работника нашего управления Василия Бережного, сегодня он начальник управления конъюнктуры цен на внешнем и внутреннем рынках нефти и нефтепродуктов ПАО «Сургутнефтегаз».

В состав первого жюри, помимо представителей управления, были включены руководители шести сбытовых дочерних обществ. Председателем стал начальник управления Георгий Сергеевич Воронин. Участие в работе секции приняли 17 молодых специалистов. Они выступили с докладами по различным темам: экология, автоматизация, сервисные и логистические услуги, продажи. Первым победителем стал работник ООО «Псковнефтепродукт» Илья Власенко, выступивший с докладом «Создание и управление

процессингом по работе с электронными картами, общим для предприятий по сбыту нефтепродуктов».

– У молодых специалистов есть надежда, что после победы в секции они смогут получить повышение. Есть ли примеры того, что успешные её участники действительно становились руководителями?

– Такие надежды, несомненно, являются позитивным стимулом и способствуют профессиональному развитию молодых специалистов, их инициативности, новаторству, что в целом сказывается на улучшении эффективности их работы и деятельности предприятия, в котором они трудятся. Участие в этом мероприятии в первую очередь позволяет сотруднику заявить о себе, показать свои знания, раскрыть личностные способности, познакомиться с коллегами и обменяться мнениями, получить определённый опыт, быть замеченным руководителем и успешно продолжать реализовываться в профессии. Кроме того, напомним о достойных наградах и поощрениях для призёров и победителей конференции.

Положительные примеры есть: некоторые участники становились руководителями среднего звена, повышались в должностях.

В то же время нужно понимать, что участие в конференции и получение призового места не гарантирует назначение на руководящую должность. На самом деле это непростой и ответственный кадровый процесс, требуется наличие комплекса факторов. Это событие может быть одним из них, способствовать включению в резерв на руководящую должность и назначению в перспективе.

– Сколько всего было зачитано докладов на секции и какие идеи молодёжи были воплощены в жизнь?

– С 2008 по 2019 год в секции «Сбыт нефтепродуктов» было заслушано 184 доклада молодых специалистов. Как правило, рассматриваются для внедрения на практике работы участников, занявших призовые места, с учётом текущей актуальности и экономической обоснованности тем. Например, по результатам первого заседания секции и последующей проработки специалистами дочерних обществ и ОАО «Сургутнефтегаз» на базе ООО «Псковнефтепродукт» с 2011 года функционирует процессинговый центр обслуживания единых топливных карт на АЗС всех сбытовых обществ. Это позволило создать единое пространство обслуживания топливных карт сбытового сектора компании и исключить зависимость при использовании данного инструмента работы от услуг стороннего процессинга.

Кроме того, в разные годы в сбытовых обществах также были

внедрены идеи молодых специалистов, связанные с автоматизацией АЗС, оптимизацией работы автотранспорта и корпоративной телефонии, энергосбережением, организацией производственного процесса вспомогательных служб, обучением персонала и прочим.

– Какие научно-технические работы вам запомнились?

– Темы докладов молодых специалистов всегда актуальные, продиктованные временем и конъюнктурой на отечественном рынке нефтепродуктов. Несколько лет назад было значительное число работ по вопросам информационных технологий и автоматизации в сбытовом секторе. Последнее время затрагиваются темы, связанные с оптимизацией производственных процессов, логистикой, обучением персонала, развитием сопутствующих видов деятельности.

Запоминаются те доклады, которые отличаются новизной, качеством изложения материала, убедительным экономическим обоснованием и интересными предложениями, творческим и нестандартным подходом к освещению материала.

Ну и, конечно, в памяти остаются работы, которые вызывают бурную реакцию участников и членов жюри секции при обсуждении, а также при определении призовых мест.

– Использовались ли нестандартные приёмы подачи материала во время выступления участниками секции?

– Конечно, есть соответствующий регламент конференции, который предусматривает формат доклада и выступления участников. Были случаи нестандартных решений. Мне запомнился доклад молодого специалиста ООО «СО «Тверьнефтепродукт» Элины Шилениной на XXXVII НТК, которая творчески подошла к освещению материала. Она продемонстрировала презентацию, в которой на видеоряде происходило рисование песком на стекле, соответствующее текстовому сопровождению, а затем были приглашены на сцену и задействованы в выступлении Элины все члены жюри и присутствующие участники. При этом девушке не хватило баллов, чтобы занять призовое место.

Окончание на стр. 6

Колонка новостей

Визит премьера

В России начались мероприятия, приуроченные к 75-летию Победы в Великой Отечественной войне. Председатель правительства Российской Федерации Михаил Мишустин посетил с официальным визитом Великий Новгород.

В рамках визита состоялось возложение цветов к Вечному огню на мемориале в новгородском Кремле. Сопровождал премьер-министра ветеран Великой Отечественной войны Александр Попов.

Ветеран рассказал Михаилу Мишустину о своём участии в боях за освобождение Севастополя, а также поведал историю о пленении немецкого лётчика. Премьер-министр расспросил ветерана о его семье и сослуживцах.



Александр Попову 97 лет. После войны он долгое время трудился в бытовом дочернем обществе «Новгороднефтепродукт», строил заправочные станции, которые работают до сих пор. Об участии в боях, жизни и работе ветеран рассказал корреспонденту «ТК». Материал об этом читайте в данном выпуске газеты.

Соб. инф.

Где доступнее дизель

Больше всего дизельного топлива на свои среднемесячные зарплаты могут купить жители ЯНАО, а меньше всего – жители Республики Дагестан, свидетельствуют результаты исследования РИА Новости.

Чтобы определить количество дизельного топлива, доступного на чистую заработную плату, среднемесячную зарплату в регионе за период с августа 2018 года по июль 2019 года за вычетом НДС разделили на средние в регионе потребительские цены на топливо в середине октября 2019 года.

В числе лидеров по доступности дизельного топлива преимущественно регионы Крайнего Севера и Дальнего Востока. Кроме них в первую двадцатку рейтинга входят Москва, Санкт-Петербург, Московская и Ленинградская области.

Агентство экономической информации «ПРАЙМ»

История

СЕКЦИИ «СБЫТ НЕФТЕПРОДУКТОВ» – ДВЕНАДЦАТЬ ЛЕТ

Окончание. Начало на стр. 5

– **Каковы основные важные направления деятельности сбытовых предприятий и актуальные производственные вопросы, по которым молодым специалистам лучше всего проводить исследования?**

– В период подготовки к заседаниям секции управление ежегодно направляет в сбытовые общества примерные темы докладов. При этом специалисты не ограничены и вполне самостоятельны в выборе темы. Любая рациональная идея участника конференции, которая поможет улучшить работу сбытового сектора и принесёт экономический эффект, приветствуется. Мы все заинтересованы в этом.



В текущих реалиях и на ближайшую перспективу остаются в тренде темы, связанные с улучшением и оптимизацией производственно-хозяйственной деятельности,

эффективными продажами, развитием сопутствующих направлений, инструментами мотивации и обучения персонала, автоматизацией, цифровизацией, кибербезопасностью, и прочие направления.

– **Молодым специалистам хочется узнать, кто будет оценивать их доклады и по каким критериям. Можете ли вы приоткрыть завесу тайны?**

– Тайны здесь нет. Информация о порядке работы секции «Сбыт нефтепродуктов» направляется в сбытовые общества заблаговременно. Председатель жюри – начальник управления по координации нефтепродуктов ПАО «Сургутнефтегаз», секретарь – представитель отдела по сбору и анализу информации управления. В состав жюри секции всегда входят руководители сбытовых дочерних обществ и их заместители (как правило, главные инженеры).

Выступления и доклады молодых специалистов оцениваются по следующим критериям: актуальность, экономический эффект, новизна, возможность внедрения, личное участие, качество оформления и изложения материала, ответы на вопросы.

– **За годы работы секции сформировалась традиция передавать**

«эстафетную палочку» в организации места проведения секции. Как именно передаётся эстафета и каким образом выбирается для проведения секции город базирования того или иного сбытового общества?

– Первое место проведения заседания секции «Сбыт нефтепродуктов» в Пскове было определено управлением, учитывая мнение ООО «Псковнефтепродукт». В последующем рабочий график мест проведения секции по месту нахождения сбытовых дочерних обществ был предварительно согласован с членами жюри на первом заседании.

Символической эстафетной палочкой каждый раз является шариковая ручка, на которой, как правило, нанесена аббревиатура очередной НТК. По окончании заседания секции руководитель принимающего сбытового общества, выступая с напутственным словом и пожеланиями, передаёт ручку руководителю следующего сбытового общества. Начало такой традиции было положено на первом заседании секции в Пскове: эстафетная шариковая ручка была отдана руководителю ООО «Калининграднефтепродукт». В 2013 году эстафета вновь вернулась в Псков и продолжилась в установленном порядке.



В 2020 году заседание секции в третий раз состоится в Твери.

– **Будет ли однажды проведено заседание секции в Сургуте?**

– При необходимости, возможно, будет, но в настоящее время не планируется. Организуя работу секции, да и собственно любых крупных мероприятий, где предусматривается участие значительного числа работников сбытовых обществ, мы исходим из рациональности несения затрат. Почти все наши сбытовые дочерние общества расположены в Северо-Западном регионе, Тверская

область тоже рядом. Кроме того, молодые специалисты командированы в Сургут для участия в церемонии награждения победителей. Командироваться сюда дважды за короткий период, думаю, не имеет смысла. Отмечу, что наше управление организует для приезжающих в Сургут участников посещение производственных объектов ПАО «Сургутнефтегаз». Для многих представителей сбытовых обществ это событие становится незабываемым.

Беседовал Игорь БУРМАСОВ
Фото из архива «ТК»

Наставники

ПЕРВАЯ ПОБЕДА ИЛЬИ ВЛАСЕНКО

Для любого участника научно-технической конференции молодых учёных и специалистов ПАО «Сургутнефтегаз» представление своего доклада – почти выход в открытый космос, шаг в неизведанное. Молодые люди всегда переживают за то, как воспримут их выступления. В 2008 году по итогам работы секции «Сбыт нефтепродуктов» диплом I степени завоевал работник сбытового общества «Псковнефтепродукт» Илья ВЛАСЕНКО. Он – неоднократный участник и призёр секции, в настоящее время трудится ведущим инженером отдела топливных карт. О своём опыте выступления в секции Илья Валерьевич рассказал корреспонденту «ТК».

– **Как вы выбирали тему для исследования и кто вам в этом помог?**

– На момент конференции я работал инженером операционного центра «Псковнефтепродукт», и некоторые проблемы нашего предприятия, да и остальных сбытовых обществ в части работы с топливными картами были для меня насущными. Фактически не только я, но и другие специалисты искали варианты изменения такого положения к лучшему. Руководство поддерживало наши начинания и по возможности содействовало активным работникам в этом направлении.

К выбору темы исследования фактически подтолкнула сложившаяся ситуация. По большому счёту, у меня не было конкретного руководителя по данной разработке, но после утверждения темы доклада мне оказали поддержку и заместитель генерального директора ООО «Псковнефтепродукт» Алексей Николаевич Толь, и главный инженер предприятия Роберт Карлович

Зведрис. Можно сказать, что у меня было два руководителя.

– **Как долго проводилось исследование?**

– Разработка проекта длилась более года, а для подготовки к конференции потребовалось около трёх месяцев. Ведь необходимость в решении задачи назрела на предприятии ещё до НТК, уже и проект вырисовывался как минимум в качестве самостоятельного решения ООО «Псковнефтепродукт». Когда поступило предложение участвовать в конференции, было решено представить наш проект и другим сбытовым обществам. На этапе подготовки потребовалось обобщить опыт Псковнефтепродукта с опытом других сбытовых предприятий Сургутнефтегаза и оформить всё это в единую концепцию.

– **Удалось ли реализовать предложения на практике?**

– Да, проект реализован в большей его части. На сегодня работа

в рамках проекта осуществляется четырьмя сбытовыми обществами – «Псковнефтепродукт», «Новгороднефтепродукт», «Тверьнефтепродукт», «КИРИШИ АВТОСЕРВИС». Одно время в совместную схему был включён и Калининграднефтепродукт, пока взаимодействие приостановлено, но мы надеемся возобновить работу.

– **Много ли было вопросов жюри к вам?**

– Да. В принципе неожиданных вопросов не задавали, но от этого было не легче. В основном, конечно, всех интересовала практическая реализация предложений, поскольку часто у молодых специалистов в докладах «красота» только на бумаге. Также жюри интересовали сроки, риски, дополнительные возможности.

– **Помогло ли вам участие в конференции в карьерном росте?**

– Отчасти да. Но нельзя связывать участие и победу в НТК с карьерным ростом напрямую, так как на самом деле всё самое сложное и ответственное наступает после

конференции. Если кто-то победил, то это не означает, что ему выдан карт-бланш на проект или гарантировано автоматическое повышение. В первую очередь это значит, что вы можете приложить ещё больше усилий и трудозатрат для внедрения своего проекта, а руководители – члены жюри со своей стороны уже будут понимать, к какому результату вы ведёте свою работу.

– **Много ли сегодня в Псковнефтепродукте потенциальных исследователей?**

– Для работников сбытовых обществ возрастной ценз на участие в НТК пока составляет 30 лет, и это сильно сужает круг возможных участников. Работают у нас в основном люди старшего возраста.

– **У вас есть желание самому стать руководителем проекта и помочь кому-нибудь из молодых специалистов?**

– Да. Более того, при возможности стараюсь агитировать молодёжь к участию в конференции. Со своей стороны, даже не будучи руководителем проекта, неоднократно помогал ребятам в подготовке к НТК. Если



кто-то возьмёт для исследования тему, по которой могу быть для него полезен, я, безусловно, соглашусь.

– **В чём вы видите пользу научно-технической конференции для участников?**

– Участие в конференциях специалистов из разных дочерних сбытовых обществ позволяет устанавливать личные деловые связи, что впоследствии улучшает горизонтальные коммуникации между сотрудниками, позволяет решать множество значимых задач быстрее и эффективнее.

Андрей НЕСТЕРОВ
Фото из архива «ТК»

Справка «ТК»

Илья Власенко родился в 1980 году в г. Северодвинске Архангельской области. В 1995-м переехал с родителями в Псков, где поступил в Псковский технический лицей. Позже успешно окончил Псковский филиал Санкт-Петербургского государственного технического университета.

Сервис

ЗВЁЗДЫ КАЧЕСТВА

В декабре 2019 года мотелю «Сургутнефтегаз» в городе Опочке, которым управляет сбытовое дочернее общество «Псковнефтепродукт», присвоен уровень качества «две звезды» и выдан соответствующий сертификат. Предприятие выполнило все требования нового федерального закона, вступившего в силу в феврале 2019-го.

Светлана Семёнова работает менеджером группы оперативного управления АЗС ООО «Псковнефтепродукт». Ей руководство предприятия поручило курировать не только заправочные станции, но и работу мотеля в городе Опочке. Светлана Владимировна призналась, что не ожидала такого большого объёма работы и не думала, что ей предстоит принять непосредственное участие в важном событии в жизни предприятия.

– В силу изменений в федеральном законодательстве мы стали развивать гостиничный бизнес на новых

условиях. Теперь это не просто сопутствующая услуга, а отдельное направление работы. Сертификат качества обязывает поддерживать уровень сервиса на должной высоте. К счастью, у нас сложилась хорошая команда – персонал мотеля отлично мотивирован, подходит к решению поставленных задач профессионально, – отметила Светлана Семёнова.

Законом предусмотрена обязательная сертификация всех гостиниц, даже тех, у которых менее 50 мест для постояльцев. Мотель «Сургутнефтегаз» как раз относится к этой

категории. Получить сертификат – значит пройти проверку. В России есть фирмы, которые занимаются подобной сертификацией. Сбытовому обществу «Псковнефтепродукт» помогла Торгово-промышленная палата города Пскова. В мотель прибыла комиссия из 24 человек.

– Челябинск, Крым, Ростов, Курск... Вся Россия нас оценивала! Во время осмотра проверили всё: каждое помещение, оборудование, работу персонала по уборке и обслуживанию посетителей. Заверяющий производством в кафе при мотеле организовал демонстрацию возможностей кухни: на столы поставили все блюда, которые есть в меню. В итоге комиссия составила пять протоколов. Нам выдали сертификат качества. В нём указано,

что мотель соответствует уровню «две звезды». Естественно, нам были даны и предписания, теперь есть к чему стремиться. Будем и дальше повышать уровень сервиса, – сообщила Светлана Владимировна.

Отметим, что в федеральной классификации предусмотрены категории от «без звёзд» до «пяти звёзд». Мотель «Сургутнефтегаз» относится к подтипу «Д», то есть это вид гостиниц с автостоянкой, предоставляющий гостиничные и иные сопутствующие услуги для размещения автомобилистов. Знак категории имеет прямоугольную форму размером 400 на 500 миллиметров, вверху – надпись о том, что это система классификации гостиниц, в средней части размещается указание вида гостиницы, а ниже – изображение



звёзд в количестве, соответствующем присвоенной категории.

Отметим, что на сайте Минэкономразвития РФ размещён шестистраничный перечень классифицированных объектов – гостиниц в Псковской области, которые уже прошли сертификацию. «Звёздных» среди них не так много, несмотря на то что область насыщена туристическими маршрутами и объектами культурного наследия.

Андрей НЕСТЕРОВ
Фото из архива «ТК»

Подробности

ВАСИЛИЙ БЕРЕЖНОЙ:

«ИНТЕРЕСНО И УЧАСТВОВАТЬ, И ОРГАНИЗОВАТЬ!»

Организатором и секретарём первой секции «Сбыт нефтепродуктов» научно-технической конференции молодых учёных и специалистов ПАО «Сургутнефтегаз» стал Василий БЕРЕЖНОЙ. Сегодня он начальник управления конъюнктуры цен на внешнем и внутреннем рынках нефти и нефтепродуктов акционерного общества. Корреспондент «ТК» расспросил Василия Геннадьевича об опыте его участия в конференции и организационной работе.

– Кто вам помогал готовиться к выступлениям на конференции и насколько успешными они были?

– Работая в отделе имущества НГДУ «Сургутнефть», я представлял доклады на НТК как внутри управления, на отборочных этапах, так и на уровне акционерного общества. Моим начальником была Светлана Борисовна Вильтовская, талантливый профессионал, мудрый руководитель. Отношусь к ней с огромным уважением, благодарен за ценные советы. Она всегда меня поддерживала, подсказывала, как улучшить презентацию.

Главным инженером управления был Олег Вениаминович Быков. Он много времени уделял нам, молодым специалистам, руководил подготовкой к конференции, заслушивал работы, поправлял. В тот год, когда мой доклад получил наивысшую оценку, Олег Вениаминович присутствовал на моей защите. Я понимал и осознавал уровень своей ответственности. Трудно переоценить вклад такого руководителя в развитие трудящейся на предприятии молодёжи. Я четыре раза выступал в секции «Управление имуществом» на уровне акционерного общества, однажды став обладателем диплома I степени.

– Каков ваш вклад в развитие секции «Сбыт нефтепродуктов»?

– В 2007 году я перешёл в аппарат управления компании, возглавил отдел по работе с дочерними обществами управления по координации сбыта нефтепродуктов, сбору и распространению информации.

Узнав о том, что представители сбытовых дочерних обществ в конференции не участвуют, а сотрудники КИНЕФ там выступают, я задался вопросом: «Почему?». Ведь сбыт нефтепродуктов – важное для акционерного общества направление деятельности.

Осенью я предложил руководителю управления поднять вопрос о создании новой секции. Три месяца плодотворно работал над её организацией. Свои предложения нужно было обосновать на заседании организационного комитета под председательством главного инженера – первого заместителя генерального директора ПАО «Сургутнефтегаз» Александра Николаевича Буланова.

Естественно, без помощи своего руководства мне было бы сложно. Спасибо Николаю Викторовичу Киселёву (ныне он работает заместителем генерального директора ПАО «Сургутнефтегаз» в Москве), начальнику управления по координации сбыта нефтепродуктов, сбору и распространению информации ОАО «Сургутнефтегаз» Георгию Сергеевичу Воронину, его заместителю Владимиру Николаевичу Ситкину. Значительная поддержка была оказана со стороны управления по работе с кадрами акционерного общества.

Я выступил на заседании, обозначил планируемые темы и вопросы, которым будет посвящена секция, представил перечень проблемных вопросов по сбытовой тематике. В итоге получил одобрение, и в 2008 году состоялось первое заседание секции.

– Что сложнее: быть организатором, помогать работе жюри или выступать в секции?

– Если тебе всё это интересно, думаю, нет сложностей, которые невозможно преодолеть. Когда я сам стал руководителем, на проведение конференции начал смотреть, конечно, под другим углом. При организации мероприятия требовалось уделить внимание малейшим деталям, предусмотреть всё, что нужно для выступления участников, заслушивания докладов, подготовить бланки оценочных листов, протоколов, дипломов. Мало того, у секретаря комиссии должно быть своё мнение по каждому докладу. На меня как организатора руководители порой смотрели в надежде получить какие-либо пояснения или предложения по решениям. Ведь по любому докладу решение должно быть обоснованным, взвешенным применительно к ситуации в каждом сбытовом дочернем обществе.

Я очень благодарен Юрию Владимировичу Малешину, генеральному директору ООО «Псковнефтепродукт», который оказал неоценимую помощь в организации первого заседания секции. Он охотно взял на себя львиную долю этой работы.

Справка «ТК»

В.Г. Бережной – выпускник гимназии-лаборатории В.Ш. Салахова 1998 года. Первое высшее образование получил в Омском техническом университете, окончив его в 2003 году с красным дипломом по специальности «автоматизированные системы обработки информации и управления». В 2006 году В.Г. Бережной завершил обучение в Сургутском государственном университете, получив диплом по специальности «экономика и управление предприятием нефтегазовой промышленности», а после окончил аспирантуру по данному профилю.

Николай Викторович Киселёв напутствовал молодёжь, содействовал в подготовке дипломов для всех участников, а не только для победителей. Молодёжи очень важно чувствовать внимание к своей работе со стороны первых руководителей.



Это хороший стимул для достижения успеха.

– Выступления на НТК и победа дали вам уверенность в будущей работе, помогли карьерному росту?

– Конференция необходима для того, чтобы молодого специалиста заметили как неординарного, талантливого работника. Участие в ней помогает личностному развитию: исчезает страх общения, выступления

с большим практическим опытом. Естественно, важно профессиональное развитие, ведь при подготовке материала ты полностью погружаешься в заданную область, находишь сопряжения, изучаешь смежные вопросы, экономикой процессов. Это выводит на новый уровень осознания проблематики.

– На что в первую очередь молодёжи нужно сделать упор в научно-технической работе?

– Советую не бояться, быть уверенным, заинтересованным. Очень хочется, чтобы доклад был привязан к реальному положению дел. Я и сейчас слушаю все интересующие меня доклады в близких моей работе секциях по корпоративной сети и скажу, что важно в первую очередь прикладное применение, рационализация процессов или же экономический эффект. Особое внимание привлекают доклады, которые основаны на практике производства. Работы, которые имеют большее практическое значение, оцениваются более высоким баллом.

Игорь БУРМАСОВ
Фото автора

Ветераны



СЕВАСТОПОЛЬ – ВЕЛИКИЙ НОВГОРОД

Ветеран Великой Отечественной войны, полковник в отставке Александр Петрович ПОПОВ вошёл в новейшую историю не только как герой-фронтовик, но и как человек, который получил из рук президента Российской Федерации грамоту о присвоении Великому Новгороду почётного звания «Город воинской славы».

В минувшем году ветерану предложили поучаствовать в ещё одной исторической миссии – в свои 97 лет стать одним из первых пассажиров поезда «Таврия», который отправился по новой железной дороге и железнодорожному мосту через Керченский пролив в Крым.

– Всю дорогу в поезде только и было разговоров о главном – новом мостовом переходе в Крым. Одно дело – увидеть по телевизору, как его строят, совсем другое –



прокатиться по нему на поезде. По мосту мы проезжали ночью, и никто в вагоне не спал. Все смотрели на величавое сооружение, которое было очень красиво освещено. Поезд шёл медленно, и можно было разглядеть все конструкции. От масштаба проделанных работ захватывало дух, люди радовались. Когда поезд прибыл в Севастополь, на перроне было много народу. Нас встречали очень доброжелательно, – рассказал ветеран.

В 1940 году Александр Петрович окончил Пушкинское военное автомобильно-техническое училище (во время войны оно было переименовано в Рыбинское танковое училище) с получением воинского звания «лейтенант». В 1941 году ушёл на фронт, воевал в танковых войсках. Участвовал в боях за освобождение Кубани, Крыма от немецко-

фашистских захватчиков, был дважды ранен. 85-й танковый полк, в составе которого воевал Александр Попов, при штурме Севастополя первым вошёл в город, за что удостоился звания «Севастопольский».

Один из танков Т-34, который участвовал в освобождении города, был установлен на постаменте на Зелёной горке, где находится по сей день. Каждый раз, когда Александр Попов едет в Крым, он посещает мемориал, чтобы почтить память своих товарищей, с которыми много лет назад воевал против нацистов. После войны на этом месте каждые пять лет Александр Петрович встречался с фронтовыми друзьями. Сегодня Александр Попов – единственный оставшийся в живых из ветеранов 85-го танкового полка...

– В мирное время я служил командиром базы подводных лодок Северного флота, в 1968 году в звании полковника уволился в запас. Тогда в Великом Новгороде строилось жильё для переселения северян. Так я попал в этот прекрасный старинный город. Работал

сначала в системе общественного питания, на станции техобслуживания, на Новгородской нефтебазе и АЗС, – вспоминает Александр Петрович.

В то время автозаправки были не такие, как сейчас. Ветеран участвовал в строительстве одной из заправок с нуля. Это была АЗС №28 в деревне Тютицы, которая в 2019 году стала первой заправочной станцией нового дизайна под брендом «Сургутнефтегаз».

В начале 90-х прошлого столетия Александр Петрович несколько лет проработал в отделе снабжения Новгороднефтепродукта. Это время оставило яркие впечатления в его памяти. Ему приходилось много ездить по командировкам, доставать дефицитные запасные части для оборудования АЗС.

В 1993 году Александр Попов ушёл на заслуженный отдых, но и после этого 12 лет являлся бессменным председателем клуба танковых войск городского совета ветеранов войны и военной службы Великого Новгорода.

Несмотря на преклонный возраст, Александр Петрович и сегодня



находит время для общения со школьниками, в кругу ветеранов и бывших коллег по работе. ООО «Новгороднефтепродукт» помогло ветерану подготовить копию памятного альбома боевой славы 85-го танкового полка. Этот альбом Александр Попов взял с собой в Крым и подарил губернатору Севастополя, чтобы крымчане всегда помнили о тех, кто сложил свои головы в боях за свободу жителей полуострова, свободу Родины.

Андрей НЕСТЕРОВ
Фото с сайта kremlin.ru
и из архива «ТК»

Молодые специалисты

ЕСТЬ ТАКАЯ ПРОФЕССИЯ – АЗС ЗАЩИЩАТЬ

Дело ветерана Великой Отечественной войны, пенсионера сбытового общества «Новгороднефтепродукт» Александра ПОПОВА продолжают его молодые коллеги по цеху – работники АЗС №28, которую он когда-то строил с нуля. В 2019 году станцию запустили после реконструкции. АЗС получила новый облик как снаружи, так и внутри – в торговом зале.

Красивая заправка привлекает к себе не только честных автомобилистов, но и любителей быстрой наживы. Их не пугает то, что АЗС оборудована современной системой видеонаблюдения, тревожной кнопкой для вызова полиции. Задача оператора станции – правильно действовать порой даже в таких непростых ситуациях.

Оператор АЗС 4 разряда Мустафа Озиев с детства мечтал быть военным. Окончив школу в Демянске, откуда родом, молодой человек поехал поступать в Суворовское училище. Почти без особого труда сдал все нормы по физической подготовке, основные предметы. Но вот результаты экзамена по русскому языку подвели – не хватило баллов. Мечте не суждено было сбыться. После колледжа Мустафа отслужил в армии и пошёл работать

в полицию, параллельно получал высшее юридическое образование.

– Служба давалась тяжело: график работы у полицейских очень сложный, выходов мало. Я научился применять оружие, стрелял неплохо, умел проводить задержание подозреваемых лиц. Устроился потом во вневедомственную охрану, в Госнарконтроль. Но однажды пришёл к выводу, что надолго задержаться в этой сфере не смогу. Уволился и стал искать новое место работы. Возможно, моя приверженность к порядку и привела меня в итоге в большую компанию. Ведь здесь как раз нужны такие люди, которые могут обеспечить надёжное функционирование подразделений большого предприятия, – раскрыл подробности Мустафа Исаевич.

Сосед молодого человека на тот момент уже трудился оператором АЗС в Демянске. В дружеской беседе он рассказал парню о своей профессии, обязанностях, предложил попробовать себя в этой сфере. Зарплата стабильная, выходных больше, а внезапных ночных дежурств нет – условия труда не могли не обрадовать молодого человека.

– Я пришёл в офис. Специалист по подбору персонала Ольга Кадырова сказала, что вакансий в настоящий момент нет, но они могут

появиться, и предложила оставить свои контакты. И через два с половиной месяца вакансия появилась. Мне предложили пройти обучение и стать оператором АЗС. На собеседование я пришёл не один. В конкурсе на должность участвовали пять человек. И я смог доказать, что такая работа мне по плечу, – отметил Мустафа Исаевич.

Молодой специалист прошёл обучение, познакомился с документами. Учить пришлось много, ведь АЗС – сложный объект, а не просто торговая точка. У Мустафы всё получилось быстро. Он освоился за неделю, ведь у него замечательная память, а в школе были хорошие отметки по математике. Наставниками в профессии стали операторы АЗС Кристина Попова и Ольга Семёнова.

Мустафа никогда не думал, что ему пригодится опыт работы в полиции здесь, на АЗС. В позднее время посетителей на станции мало, и операторы проводят обслуживание кофе-машины. Как-то однажды ночью открылась дверь в торговый зал, вошёл человек в маске и достал пистолет. Передёрнув затвор, выстрелил.

– Моя напарница испугалась, да и я сначала тоже. Но опыт работы в полиции мне подсказал, что пистолет у грабителя свето-шумовой. Гильзы из него выпали, а повреждённый



на стенах зала не оказалось. Я знал, как звучат выстрелы боевого оружия, травматического и пневматического.

Конечно, я не подал виду. Грабителя задерживать было нельзя, так как на улице его могла ждать группа подельников, с которыми мы вдвоём вряд ли бы справились. Мы открыли ему кассу, и он выгреб деньги рукой. Взяв пару банок «энергетика», он побежал к грузовику на другой стороне дороги. Там его ждал соучастник, который спешно заклеивал номера автомобиля. Грабитель прыгнул в кабину. Поскольку бежал я быстро, номер на прицепе водитель заклеить уже не успевал. Подельники были вынуждены ретироваться. Я запомнил номер и набрал 112. Полиция сработала чётко – через несколько минут на АЗС

приехал экипаж ГИБДД. Я сообщил все приметы преступников, описание машины, номера. Грабителей задержали через два часа под Валдаем, в 170 километрах от нашей станции, – описал детали ночного происшествия Мустафа.

Оказалось, что два дальнбойщика просто ехали по федеральной трассе и решили грабить АЗС на маршруте следования. Заправочная станция сбытового общества «Новгороднефтепродукт» стала второй в этом списке, после АЗС другой компании из Ленинградской области. Благодаря грамотным действиям оператора заправочной станции преступники были задержаны, а деньги возвращены предприятию.

Игорь БУРМАСОВ
Фото автора